



JULIE – CONSULTANTE FORMATRICE COACH

COMPÉTENCES CLÉS

- **Coaching efficacité professionnelle**
- **Communiquer avec tact et diplomatie**
- **Management positif**

DOMAINES DE COMPÉTENCES ET TERRAINS D'ACTION

- Les outils du management
- Communication interpersonnelle
- Développement du potentiel de communication
- Affirmation de soi et leadership
- Écoute active
- Gestion des conflits et situations difficiles
- Performance managériale comportementale
- Conduite de réunion
- Entretien professionnel annuel
- Animer ses équipes
- Développement des performances commerciales
- Négociation
- Prise de parole
- Gestion des relations clients
- Ingénierie pédagogique
- Coaching individuel et/ou équipe

RÉFÉRENCES

SOTHEBY'S INTERNATIONAL REALTY – ROSE PARIS – FIAT – MUSÉE UNTERLINDEN ARCHITECTE POINTIERE – MLEC – TECHNUM – VINCI PARK – RELAYANCE – HOTEL LE ROYAL MONCEAU/RAFFLES PARIS – KLESIA – MANGO – SMILE – SOFRECOM

PARCOURS PROFESSIONNEL

- Fondatrice du cabinet Julie Fau Conseils – Coaching & Bien-être, en entreprise et particuliers
- Accompagnement du changement – Diagnostic – Coaching – Formation (depuis 2012)
- ROSE Paris – Agent de photographes mode, beauté, luxe Directrice commerciale & Accompagnement individuel des artistes représentés (4 ans)
- SOTHEBY'S - Responsable d'équipe et négociatrice des transactions immobilière haut de gamme – Paris (6 ans)
- Formation PNL – Certifiée Maître Praticien – Institut Repère
- Formation Certifiée Praticien en psychothérapie – Le Dôjô
- Formation Coaching – Certifiée Coach professionnel homologué Corporate & Life Coaching
- Institut de Coaching International par Alain Cayrol
- Formation Communication Non Violente – Approche de Marshall Rosenberg – Paris
- Formation Analyse transactionnelle – E. Berne – Le Dôjô
- Formation MBSR – Méditation pleine conscience

